

1952, qui avaient atteint \$210,873,000. Cette contraction est principalement attribuable à trois émissions de la Commission de l'énergie hydro-électrique de l'Ontario, dont la somme a été très inférieure. Ces émissions se sont élevées en 1953 à 100 millions de dollars, par comparaison à quatre émissions semblables en 1952, qui s'étaient élevées à 160 millions. Autres points intéressants des emprunts garantis par les provinces en 1953, ces ventes ont inclus \$54,500,000 d'obligations de la Commission d'énergie hydro-électrique du Québec et plus de 11 millions de dollars d'emprunts de municipalités scolaires garantis par la Colombie-Britannique.

En 1953, les émissions directes d'obligations municipales, outre les émissions garanties par les gouvernements provinciaux, se sont élevées à \$186,784,460, non compris \$35,242,605 d'émissions pour des fins paroissiales et diverses. Les sommes comparatives de 1952 pour les catégories municipales et paroissiales s'étaient établies, respectivement, à \$147,690,940 et \$49,264,100. Par conséquent, les émissions directes des municipalités ont augmenté de \$39,093,520 sur 1952, tandis que, durant la même période, les émissions paroissiales et diverses ont diminué de \$14,021,495.

Le plus important emprunt de toute municipalité en 1953 a été une émission de la ville de Toronto en novembre, qui s'est élevée à \$18,600,000 et s'est vendue aux États-Unis. Voici les autres emprunts municipaux de plus de 3 millions de dollars: Toronto, 12 millions (janvier); Sherbrooke, \$3,700,000 (mars); Commission métropolitaine de Montréal, \$3,651,000 (mai); Toronto, \$12,610,000 (juin); Vancouver, \$9,350,000 (septembre); Service d'eau de la région métropolitaine de Vancouver, \$3,500,000 (octobre); Hamilton, \$4,489,715 (novembre); Ottawa, \$3,417,000 (décembre); Scarborough, \$3,710,215 (décembre).

Les emprunts des sociétés en 1953 se sont élevés à \$336,295,800, accusant une diminution de \$237,243,200 sur les emprunts de 1952 qui avaient atteint \$573,539,000. Le plus important emprunt de cette catégorie, du chiffre de 60 millions, s'est vendu aux États-Unis pour l'*Interprovincial Pipe Line Company*. Cet emprunt a été fait pour aider à financer le prolongement du pipe-line depuis le lac Supérieur jusqu'à Sarnia (Ontario).

Les autres emprunteurs importants dans le domaine des sociétés ont été: *Bathurst Power and Paper Co. Limited*, 6 millions; *Canadian Cannery Limited*, 4 millions; *Cockshutt Farm Equipment Limited*, 5 millions; Crédit Foncier Franco-Canadien, 3 millions; *Dominion Tar and Chemical Company Limited*, \$7,500,000; *The T. Eaton Realty Company Limited*, \$17,500,000; *Empire Brass Manufacturing Company Limited*, 4 millions; *General Motors Acceptance Corporation of Canada*, 25 millions; *General Steel Wares Limited*, \$2,500,000; *Industrial Acceptance Corporation Limited*, 15 millions; *Loblaws Groceries Company Limited*, 8 millions; *Phillips Electrical Company Limited*, 9 millions; *Simpson-Sears Limited*, 15 millions; *Steinberg's Limited*, \$2,500,000; *Traders Finance Corporation Limited*, 12 millions; *B. C. Telephone Company*, 7 millions; *Manicouagan Power Company*, 10 millions; *North Star Oil Limited*, 5 millions; *Permian Basin Pipeline Company*, \$34,125,000; *Union Gas Company of Canada Limited*, 8 millions; *George Weston Limited*, 8 millions.

Le financement du transport au Canada en 1953 s'est élevé à \$47,100,000, soit une augmentation de plus de 10 millions par rapport à 1952. L'emprunt le plus considérable de toute société dans cette industrie a été constitué par la vente de 25 millions de certificats fiduciaires aux fins d'équipement par le Pacifique-Canadien.